

審査通過者には
展示会出展料を
NICO が一部負担

中小 IT ベンダー向け・展示会に出展して学ぶ プロモーション力強化実践講座

自社開発したクラウド活用システムを持ち、それを全国展開したいと考えている県内中小 IT ベンダーを対象に、展示会の出展ノウハウを学び、出展計画を立て、実際に出展することで、プロモーションについて学ぶ実践的な講座です。優れた出展計画を立てた企業には、35 万円を上限に基礎小間代金の一部を NICO が負担します。

(注) 本事業は平成 27 年度地域技術基盤高度化助成金の交付決定を条件として実施します。

■ 対 象

県内に事業所を有する IT ベンダーで、展示会出展時に販売可能な自社開発したクラウド活用システムを持ち、中小企業基本法第 2 条に定める中小企業者が対象となります。

受講無料

■ カリキュラム ※時間は参加社数により調整することがあります。

項 目	日 時	内 容
講 義	平成 27 年 4 月 22 日 (水) 10:00~16:00	座学で展示会出展を中心にプロモーションに関する知識やノウハウを学びます。また、演習で展示会出展計画の立案に着手するなど具体的な準備も講義の中で行います。
計 画 立 案	4 月 23 日(木)~ 5 月 20 日(水)	講義で学んだことをベースに、自社内で出展計画を立案します。この際、発表会で使用するチラシやポスターなども並行して作成します。
発 表 会 (審 査 会)	5 月 21 日(木) 10:00~16:00	模擬ブースでの実演を中心に展示会出展計画を発表し、これを NICO が審査します。優秀賞受賞計画に対して、NICO が基礎小間代金の一部を負担します。(最大 35 万円×8 社)
展 示 会 出 展	6 月~ 平成 28 年 2 月 (原則)	立案した出展計画をベースに、希望する県外の展示会に出展します。事前に出展に向けた相談をすることもできます。出展当日及び出展後の実績を確認します。
アフターフォロー	適宜	講師と一緒に今回の出展を振り返り、ツールの見直しなどの改善を図ります。また、全国展開に向けた今後の営業方針についても相談します。

■ 会 場 NICO プラザ会議室 (新潟市中央区万代島 5-1 万代島ビル 11F)

■ 講 師 今尾昌子氏 NICO 広報アドバイザー。
グラン・ルー代表 コミュニケーションクリエイター



■ 申込方法 参加申込書にて 4 月 15 日 (水) までにメールまたは FAX にてお申込みください。(定員 8 社)

■ 問合せ先 公益財団法人にいがた産業創造機構 情報戦略チーム (山田・倉田) TEL 025-246-0069

平成 26 年度受講者の声

株式会社トラステック イノベーション事業部長 室井大志氏 (写真中央)

◆マーケティングテクノロジーフェア 2015 へ出展

今まで自分なりに展示会出展に際し勉強をしていたつもりでしたが、今尾先生の実践的な講義を受け、効果的なプロモーションについて改めて考えさせられました。展示会本番においても講義の内容を実践する事で当初の想定を大幅に上回る成果を上げる事が出来ました。

